



Minderung von Umstellungshindernissen für nachhaltige Angebotsanpassungen bei Bio-Gemüse:

# Neue Kooperationsformen zur verbesserten Abstimmung von Leistungen und Anforderungen in Lieferketten

Bettina König, Andrea von Allwörden, Wolfgang Bokelmann Humboldt-Universität zu Berlin, Landwirtschaftlich-Gärtnerische Fakultät, Department Agrarökonomie, Ökonomik der Gärtnerischen Produktion







- Ausweitung der einheimischen Produktion von Bio-Gemüse: Unsicherheiten im Absatzbereich
- Andere Methoden notwendig
- ein gewisses Maß an Kooperation (Vertrauen, Kommunikation, Information, Marketing) und zielgerichtete Koordination
- win-win Situation schaffen
- Lern- und Anpassungsprozesse
- Perspektive Wertschöpfungskette
- Veränderungsprozesse begleiten
- Moderierter Diskurs
- Neutralität

















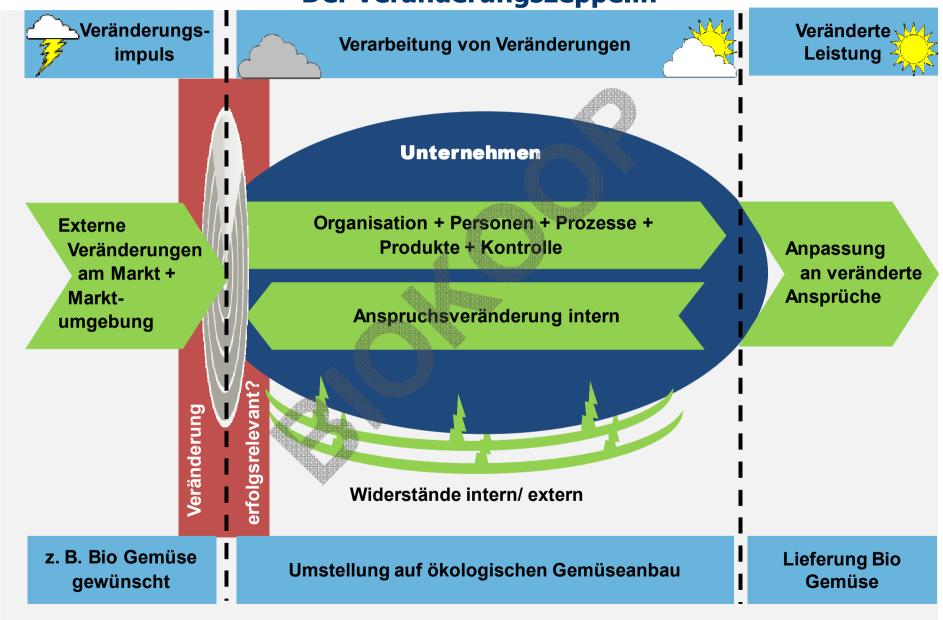




#### Warum auf Bio setzen?



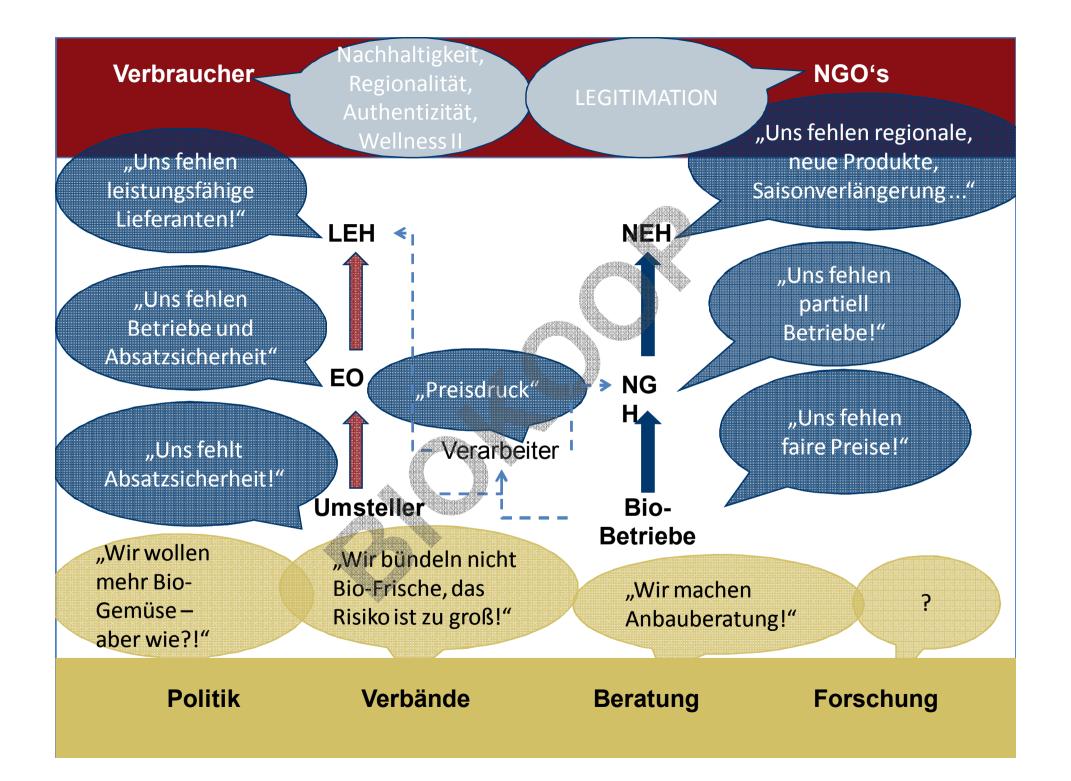
Wie Unternehmen sich verändern Der Veränderungszeppelin



#### Risikoentstehung beim Erzeuger bei nichtbedarfsgerechter Produktion

Lenkungs- und Hebelfaktor Veränderungsradar **START** Veränderung **Status** Ansprüche der **Erfolgsindikatoren** Stakeholder Ressourcen für das Zeit- / Handlungs- / Erzeugerunternehmen Entscheidungsdruck Teufelskreis: Entstehung Risiko bei **Erzeuger! Bedarfsgerechte Produktion** Entscheidungsqualität durch den Erzeuger beim Erzeuger **Anpassung Leistung** Erzeugerunternehmen **Lenkungs- und Hebelfaktor** Lenkungs- und Hebelfaktor Veränderungsmanagement Managementkompetenzen

Warum "hinkt" dann das heimische Bio-Obst und Gemüse Angebot seit Jahren dem Markt hinterher?



#### So äußert sich das Problem:

Keiner kümmert sich, abwartende Haltung

Vertrauensbarrieren

Informationsbarrieren

Regional fehlende Akteure/ Wertschöpfungsnetzwerkfunktionen

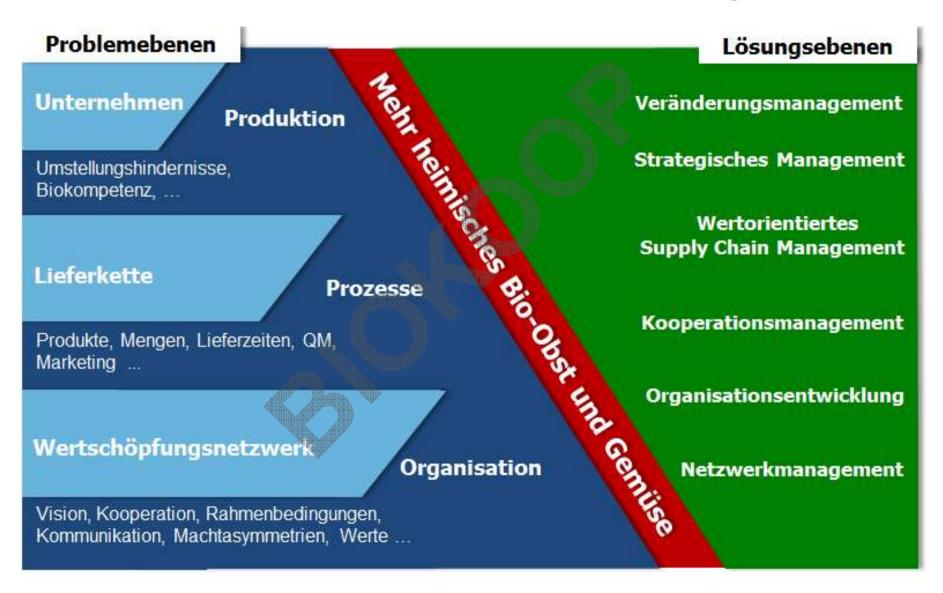
Ressourcen werden nicht genutzt

Es fehlt regional übergreifend eine klare Vision

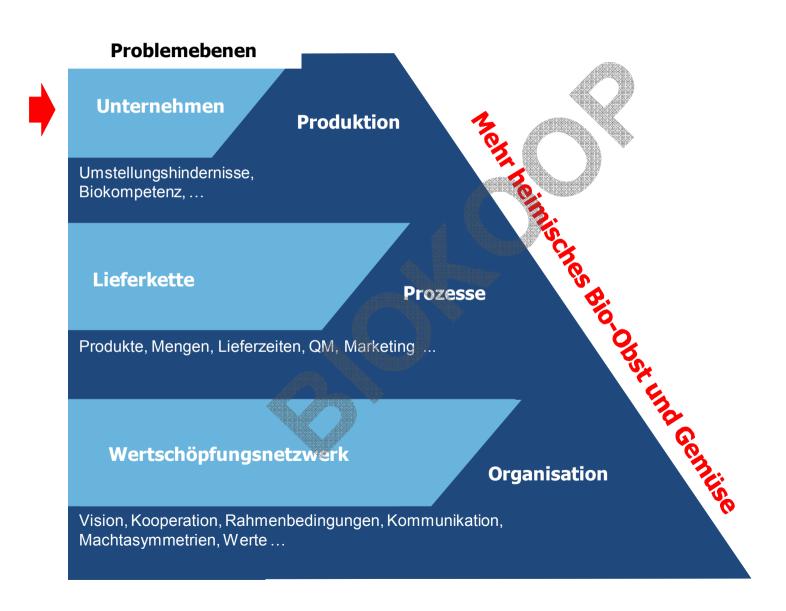
Unsicherheit bei allen Akteuren

Entwicklungen dauern lange, da Aktivitäten nicht aufeinander abgestimmt

## Was steckt dahinter? Identifizierte Problemebenen und Lösungsansätze



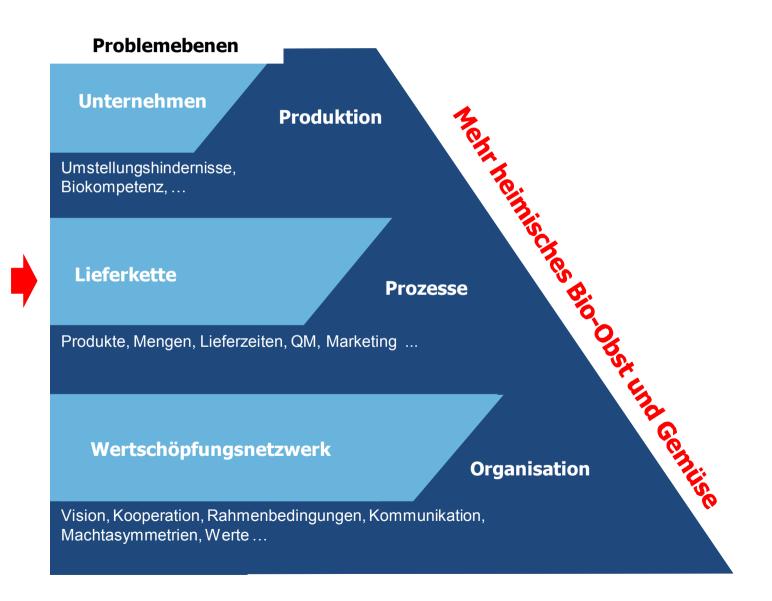
# Was steckt dahinter? Identifizierte Probleme auf Unternehmensebene



#### Was ist zu tun?

**Problemebenen** Well Heimisches Doorst und Gemisse Lösungen Unternehmen Strukturierte Begleitung des **Produktion** Entscheidungsprozesses durch Analyse intern und extern Umstellungshindernisse, Biokompetenz, ... Betriebsentwicklungsoptionen und Bewertung, Vision und Strategie ökol. Anbau entwickeln Lieferkette Umstellungsplanung und **Prozesse** Umsetzungsbegleitung in **Abstimmung** Produkte, Mengen, Lieferzeiten, QM, Marketing ... mit Lieferkette Wertschöpfungsnetzwerk Vision, Kooperation, Rahmenbedingungen, Kommunikation, Machtasymmetrien, Werte ...

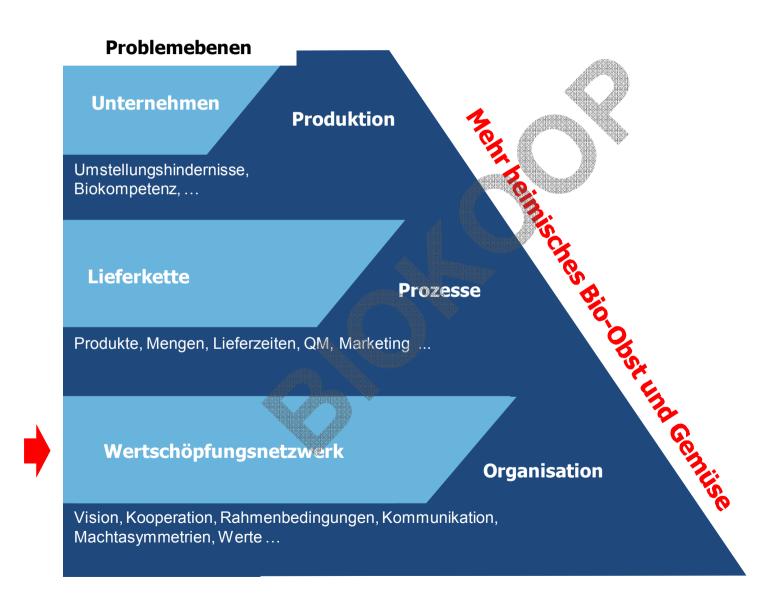
# Was steckt dahinter? Identifizierte Probleme in der Lieferkette



#### Was ist zu tun?

**Problemebenen** Well the integral of the second of the secon Lösungen Definieren gemeinsamer Werte Unternehmen **Produktion** •Gemeinsamer Austausch zu Veränderungsimpulsen Gemeinsame Anpassung Produkte, Sorten, Umstellungshindernisse, Mengen, Zeitraum, Marketingkonzept Biokompetenz, ... Regeln f
 ür Kommunikation zur Planung und für Feedback Regelungen für Unter- und Überproduktion Lieferkette **Prozesse** Bündelung der Ware und Informationen für besseres Angebot auf Erzeuger-Produkte, Mengen, Lieferzeiten, QM, und Mittlerstufe. Marketing ... Kooperationsmanagement Wertschöpfungsnetzwerk Vision, Kooperation, Rahmenbedingungen, Kommunikation, Machtasymmetrien, Werte ...

## Was steckt dahinter? Identifizierte Probleme im Wertschöpfungsnetzwerk



#### Was ist zu tun?

**Problemebenen** Well Heimisches Woodstund Gemise Lösungen Kommunikationsplattform im Netzwerk Unternehmen · Ermöglicht Identifikation von Stakeholdern und **Produktion** Ressourcen in der Region Umstellungshindernisse, Thematisch fokussiertes Gruppenradar durch Biokompetenz, ... Feedback und hinzuziehen weiterer Akteure Gemeinsames Prüfen Relevanz von **Trends** Lieferkette **Prozesse** • Formulieren gemeinsamer Probleme Identifizieren von Akteuren und Produkte, Mengen, Lieferzeiten, QM, Ressourcen zur Problemlösung/ Marketing ... Chancennutzung Planung Umsetzung Anschlussfähigkeit Nische ökol. Wertschöpfungsnetzwerk Obst und Gemüsebau an andere Netzwerke Vision, Kooperation, Rahmenbedingungen, Beratung anpassen Kommunikation, Machtasymmetrien, Werte ...



#### Wie begleitet BIOKOOP regionale Bio Wertschöpfungssysteme?

Situationsanalyse Arbeitsgruppenbildung

**Initiierung** 

**Definition** 

**Planung** 

**Steuerung** 

- Analyse Markt, Marktumgebung
- Identifikation möglicher Stakeholder
- Einladung zu einer gemeinsamen Veranstaltung
- Entwicklung eines gemeinsamen Verständnisses der Situation
- Erläuterung der Vorteile eines Veränderungsprojektes

Gemeinsame Identifikation und Abgrenzung des relevanten
 Netzwerkes

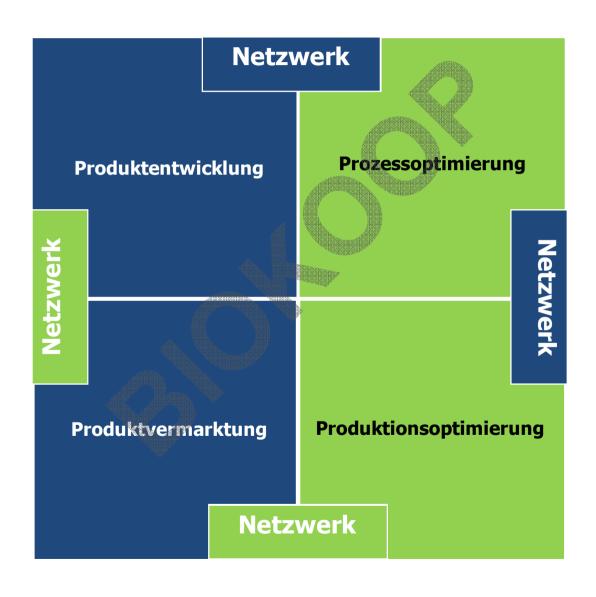
- Gemeinsames Erfinden der Zukunft und Entscheiden
  - Entwurf einer gemeinsamen Strategie und von gemeinsamen Strukturen
    - Gemeinsames Erarbeiten eines Umsetzungs-, Umbauplanes

Umsetzung und Kontrolle



### Mögliche Kooperationsfelder für mehr heimisches Bio-Obst und Gemüse







# **Was hat das Projekt für die Praxispartner gebracht?**



- Etablierung, Aktivierung, Erweiterung von Bio-Gemüse-Erzeugergruppen
- Kontakte, die über das Bio-Netzwerk hinausgehen (Informationen, Ressourcen...)
- Reflexion über eigene Rolle im Wertschöpfungsnetzwerk, Kommunikation & Prozesse
- Mehr Bewegung & Engagement in der **Nische**
- Durch mehr Betriebe mehr Produkte => bessere Vermarktung insgesamt
- Bessere Kommunikation

#### Unterstützungsmaßnahmen für mehr heimisches Bio-Obst und Gemüse

#### **Bio Verband:**

- •Gestaltung von Wertschöpfungspartnerschaften
- •Integration in regionale Bio Netzwerke
- •Netzwerk Nutzung zur Lösung von (Umstellungs-) Problemen
- Vermittlung von Kontakten
- •Detaillierte Lösungen für Umstellungsfragen und Fragen im laufenden Bio Betrieb
- •Lösungen für Umstellungsware erarbeiten
- Sammelumstellungen
- •Clusterbildungen für kritische Masse
- Unterstützung beim Marktzugang
- ·Schulungen, Informationsveranstaltungen, Seminare
- •Stammtische Bio
- •Erfa Gruppen
- Multiplikatoren überzeugen

#### **Politik:**

- Umstellungsförderung
- Beratungsförderung
- Forschungsförderung
- Regionale Entwicklung, Verbindung mit gastronomischen und touristischen Angeboten

#### Zwischenhandel

- •Kommunikation der Lieferkette aufrechterhalten
- Marketing
- Logistik für Biofrische

#### Bio und konventionelle Verbände:

- •Gemeinsame Veranstaltung Veränderungs- und Entwicklungsmöglichkeiten für Unternehmen
- •Weiterbildung Berater Change Management
- •Begleitung der Betriebe im Veränderungszyklus
- •Gemeinsame Schulungen bzw. Öffnung zur Teilnahme für Bio und konventionelle Anbauer
- Aktive Ansprache konventioneller Betriebe

#### Forschung:

- Angewandte Forschung/ Lösung praxisrelevanter Probleme
- Enge Kooperation mit Praxispartnern
- •Ausbau Transfer wissenschaftlicher Ergebnisse in die Praxis
- •Koordination von Förderanträgen
- •Kooperation von Forschungsprojekten

#### **Einzelhandel:**

- •Kooperative Beziehungen, Abschwächung von Machtasymmetrien
- Gemeinsame Lösungen
- •Verbindliche Anbau- und Abnahmeabsprachen
- •Regelung Umstellungsware
- •Bio und Regionalität unterstützen
- •Sichtbarmachung des Erzeugers, Transparenz, Rückverfolgbarkeit

Wir danken allen Projektpartnern, Begleitern und Unterstützern!

